

SEMINAR für Praxisgründer und Praxisabgeber



Programm

Für Praxisgründer

Der Weg in die niedergelassene Praxis

Planung – Zulassungsrecht –
Investitionen – Kooperations-
möglichkeiten

Wird es Ihnen gelingen, einen effektiven Beitrag zur gesundheitlichen Versorgung zu leisten und gleichzeitig eine gesunde finanzielle Basis für Ihre Tätigkeit zu schaffen? Durch das aktuelle Vertragsarztrecht ergeben sich enorme Gestaltungschancen. Indes, nur wer gut informiert ist, weiß die Vorteile für sich zu nutzen. Wo liegen die Chancen, wo die Fußangeln und Fallstricke? Hier setzt das Seminar an: Es liefert das Handwerkszeug, die eigene Situation zu analysieren, Optionen und Gestaltungsspielräume zu verstehen und Entscheidungen mittel- bzw. langfristig vernünftig zu fällen.

Für Praxisabgeber

Die erfolgreiche Praxisabgabe

Steuern – Recht – Betriebs-
wirtschaft – Vermögen

Das Seminar wendet sich an diejenigen, die mittelfristig an eine Übergabe denken und diese gut planen möchten, ebenso wie an Teilnehmer, bei denen eine Praxisveräußerung unmittelbar ansteht. Finden Sie mithilfe der Referenten den für Sie individuell passenden Weg.

Neben der realistischen Bestimmung des Praxiswerts werden die steuerlichen Folgen der Praxisabgabe thematisiert. Denn die steuerliche Behandlung des Praxisverkaufes ist bei korrekter Gestaltung erfreulicherweise stark begünstigt. Ein weiterer wichtiger Punkt ist die Vermögensplanung: Wie setze ich den Verkaufserlös geschickt ein, um nachhaltig und langfristig von diesem Vermögenswert zu profitieren?

Zertifiziert mit
3 Punkten

Anmeldung und Kontakt

Kassenärztliche Vereinigung Westfalen-Lippe
Geschäftsbereich Kommunikation | Lena Grunwald
Tel.: 0231 / 94 32 32 65 | E-Mail: veranstaltung@kvwl.de

In Kooperation mit

der Deutschen Apotheker- und Ärztebank

Ab 8.30 Uhr Anmeldung und Get-together im Foyer
Beginn 9.15 Uhr Begrüßung durch den Vorstand der KVWL
im Plenarsaal (K 01)

9.30 – 11.00 Uhr

K 07

Für Praxisgründer

Juristische Aspekte
Theo Sander, Rechtsanwalt

- Voraussetzungen für die Niederlassung
- Praxisübernahme und Praxisneugründung
- Formen ärztlicher Zusammenarbeit,
z. B. Berufsausübungsgemeinschaft, MVZ,
Praxismgemeinschaft, Job-Sharing
- Teilzulassung, Filialbildung,
Time-Sharing: Praxis/Krankenhaus
- Partner vs. angestellter Arzt

9.30 – 11.00 Uhr

K 01

Für Praxisabgeber

Betriebswirtschaftliche und
steuerliche Aspekte
Prof. Dr. Vlado Bicanski,
Rechtsanwalt und Steuerberater

- Steuerliche Aspekte der Praxisveräußerung
- Sog. Halber Steuersatz und Freibetragsregelung
- Wahl des optimalen Abgabezeitpunktes
- Materieller und ideeller Praxiswert:
Berechnungsbeispiele für die Kaufpreisfindung
- Die Praxisabgabe unter nahen Angehörigen:
Entgeltlich oder unentgeltlich?
- Intelligente Vermögensbildung

11.15 – 12.45 Uhr

K 07

Für Praxisgründer

Betriebswirtschaftliche und
steuerliche Aspekte
Prof. Dr. Vlado Bicanski,
Rechtsanwalt und Steuerberater

- Vor- und Nachteile einzelner Finanzierungsformen
- INKO-Berechnung zur Existenzsicherung
- Liquiditätssteuerung
- Betriebswirtschaftliche Kennziffern
- Die richtigen Abschreibungs- und
Investitionsstrategien
- Steuerliche Gestaltungen

11.15 – 12.45 Uhr

K 01

Für Praxisabgeber

Juristische Aspekte
Theo Sander, Rechtsanwalt

- Vorbereitung und Ablauf einer Praxisübertragung
- Sonderfall: gesperrte Planungsbereiche
- Übergangsgemeinschaften/Verkauf und
weitere Mitarbeit
- Wichtige Inhalte eines Kaufvertrages
- Arbeitsverträge, Mietverträge, Patientenkartei etc.
- Verzicht zugunsten einer Anstellung in Praxis
oder MVZ
- Teilverkauf der Praxis

12.45 – 13.45 Uhr Mittagspause

13.45 – 15.00 Uhr Offene Diskussionsrunde mit allen Teilnehmern (Praxisabgebern und -gründern).
Im Rahmen der Diskussion stehen die Referenten Herr Prof. Dr. Bicanski,
Herr Sander sowie Frau Dickmann (KVWL) für Fragen zur Verfügung. (K 01)

Ca. 15.00 Uhr Ende der Veranstaltung